

## Dlaczego interesował mnie temat zarabiania online tak wcześnie?

Otóż w naszym domu rodzinnym nigdy się nie przelewało. Pracował przede wszystkim tata, a mama co jakiś czas (bo i 6 dzieci ktoś musiał się zająć). Mieszkaliśmy na wsi, ale nie w gospodarstwie, lecz w mieszkaniu w małym bloku. Było więc skromnie od samego początku i rodzice uczyli nas szacunku do niemalże każdej pracy. Z bratem mieliśmy w zwyczaju myć sąsiadowi auto 1-2 razy w miesiącu i już z tego wyciągnęliśmy 10-20 zł. Poza tym już od najmłodszych lat wspieraliśmy rodziców w prowadzeniu 2 działek, które mieliśmy (pielęgnowanie warzyw i owoców była tam podstawą).

A gdy mieliśmy już minimum 7-8 lat, to mama na 1 miesiąc podczas wakacji zachęcała nas do uczęszczania z nią do pracy na zbieranie wiśni. W ten sposób udawało się nam (rodzeństwu) zarabiać coś ciekawego pieniędzy na tamte czasy. Ja miałem dość spore ręce i byłem dość szybki, więc zdarzało się, że nawet 1 dnia pracy zbierałem 50 kociołkami wiśni i przez to udało się zarobić 35 zł. To była kasa. A wtedy też był czas, że od mojego taty otrzymywaliśmy kieszonkowe co miesiąc i wynosiło ono 2 zł.

I czasami jako dzieciaki zastanawialiśmy się, jak dobrze wykorzystamy te 2 zł (kupimy sobie kilka gum - każda po 10 groszy, chipsy za 50 groszy, kilka kawałków czekolady - wtedy można było kupować tak na wagę i coś tam jeszcze. Nie odkładaliśmy tych kieszonkowych na jakieś nasze inwestycje w przyszłości, ale po prostu na smaczne zachcianki bo taki był ich cel.). Natomiast co innego, jeśli zarobiliśmy gdzieś więcej, na przykład na tych wspomnianych zbiorach wiśni (czy też czasami jeździliśmy do naszych znajomych, którzy mieli gospodarstwo rolne i tam pomagaliśmy). Wtedy zarobione pieniądze przede wszystkim wykorzystywaliśmy na zakup własnych ubrań, coś do szkoły. A dopiero to, co zostało na koniec, z 20%, przeznaczaliśmy na jakieś zachcianki.

Pamiętam, jak jednego razu udało mi się wybrać na zakupy do większego miasta i kupić tam czarną kurtkę przeciwdeszczową, za te zarobione pieniądze. I następnie gdy wróciłem, mój brat zapytał się gdzie ją kupiłem i nie minęło zbyt wiele czasu, a i on miał taką samą kurtkę (na szczęście kupił inny kolor) 😊

Takie były **początki zarabiania pieniędzy** i dlatego gdy zacząłem poznawać świat **online**, mieć własny komputer (oczywiście ogromna zasługa rodziców, że go nam kupili) i uczęszczać już do technikum, to dowadywałem się czy istnieją sposoby na zarobienie w Internecie.

Wtedy to szczególnie inspirowałem się zagranicznymi stronami, blogami i zapewne dużo mnie nauczyły takie miejsca w Internecie, jak:

- **GoodContent** – dalej ten serwis istnieje, choć zleceń tam nie jest już dużo, jak to dawniej bywało czyli pamiętam, jak każdego dnia można było wykonać nawet 20-50 zleceń na różne teksty (prele i proste teksty SEO). Ale serwis ten umożliwił mi także pozyskanie klientów, z którymi później mogłem współpracować dłużej i także poza tym serwisem. Zobacz, jak wyglądały moje statystyki czyli razem udało się tam stworzyć blisko 1350 tekstów. Co miesiąc udawało mi się wypłacać od 700-1300 zł więc były to już fajne zarobki jak na rok 2017 😊

|                                     |                                  |         |                                      |                     |                                                  |
|-------------------------------------|----------------------------------|---------|--------------------------------------|---------------------|--------------------------------------------------|
| Teksty różna tematyka               | Najlepsze przedszkole prywatne   | 9.00    | 2017-06-23 05:49:10                  | ✓ zaakceptowany     | <a href="#">zobacz szczegóły</a>                 |
| Teksty różna tematyka               | Najlepsze miejsce dla dzieci     | 9.00    | 2017-06-23 05:41:35                  | ✓ zaakceptowany     | <a href="#">zobacz szczegóły</a>                 |
| Teksty różna tematyka               | Dla dzieci nowe buty             | 9.00    | 2017-06-22 18:54:40                  | ✓ zaakceptowany     | <a href="#">zobacz szczegóły</a>                 |
| Teksty różna tematyka               | Historia wypłat                  |         | 2017-06-22 18:48:27                  | ✓ zaakceptowany     | <a href="#">zobacz szczegóły</a>                 |
| Teksty różna tematyka               | Pokaż 50 pozycji                 |         | 2017-06-22 18:40:15                  | ✓ zaakceptowany     | <a href="#">zobacz szczegóły</a>                 |
| Teksty różna tematyka               | Szukaj                           |         | 2017-06-22 18:32:56                  | ✓ zaakceptowany     | <a href="#">zobacz szczegóły</a>                 |
| Teksty różna tematyka               | Data                             | Kwota   | Status                               | 2017-06-22 17:57:13 | ✓ zaakceptowany <a href="#">zobacz szczegóły</a> |
| Teksty różna tematyka               | 2017-06-29 07:49:48              | 806.21  | ✓ Środek wypłacony                   | 2017-06-22 17:48:56 | ✓ zaakceptowany <a href="#">zobacz szczegóły</a> |
| Teksty różna tematyka               | 2017-07-26 11:51:52              | 1316.21 | ✓ Środek wypłacony                   | 2017-06-22 17:41:59 | ✓ zaakceptowany <a href="#">zobacz szczegóły</a> |
| Teksty różna tematyka               | 2017-06-30 07:37:37              | 892.80  | ✓ Środek wypłacony                   | 2017-06-22 17:35:16 | ✓ zaakceptowany <a href="#">zobacz szczegóły</a> |
| Teksty różna tematyka               | 2017-05-27 15:38:39              | 701.22  | ✓ Środek wypłacony                   | 2017-06-22 17:29:04 | ✓ zaakceptowany <a href="#">zobacz szczegóły</a> |
| Teksty różna tematyka               | 2017-04-30 23:38:32              | 894.83  | ✓ Środek wypłacony                   | 2017-06-22 17:18:57 | ✓ zaakceptowany <a href="#">zobacz szczegóły</a> |
| Teksty różna tematyka               | Pozycje od 1 do 5 z 5 łącznie    |         | Poprzednia 1 Następna                | 2017-06-22 17:12:01 | ✓ zaakceptowany <a href="#">zobacz szczegóły</a> |
| Teksty różna tematyka               |                                  |         |                                      | 2017-06-22 17:04:53 | ✓ zaakceptowany <a href="#">zobacz szczegóły</a> |
| Teksty różna tematyka               | Jak sprzedają się buty zimowe?   | 9.00    | 2017-06-22 16:58:43                  | ✓ zaakceptowany     | <a href="#">zobacz szczegóły</a>                 |
| Teksty różna tematyka               | Wybieramy nowe botki dla kobiety | 9.00    | 2017-06-22 16:51:30                  | ✓ zaakceptowany     | <a href="#">zobacz szczegóły</a>                 |
| Teksty różna tematyka               | Co gwarantują nowe buty?         | 9.00    | 2017-06-22 16:45:29                  | ✓ zaakceptowany     | <a href="#">zobacz szczegóły</a>                 |
| Teksty różna tematyka               | Wybieramy najlepsze buty         | 9.00    | 2017-06-22 16:39:25                  | ✓ zaakceptowany     | <a href="#">zobacz szczegóły</a>                 |
| Pozycje od 1 do 100 z 1,346 łącznie |                                  |         | Poprzednia 1 2 3 4 5 ... 14 Następna |                     |                                                  |

## 🎯 Rozdział 3 : Kolejny etap rozwoju freelancera - wystawianie własnych faktur bez firmy

Już po kilku latach pracy jako copywriter **zdawałem sobie sprawę, że mam już coraz większe grono własnych klientów**. Budowałem swoje portfolio, a zarazem stworzyłem stronę internetową, dzięki której inni mogli mnie poznać czyli [copywriterexpert.pl](http://copywriterexpert.pl) (i istnieje ona do dziś, dalej zdarza mi się przyjmować zlecenia na przygotowanie tekstów czy marketing dla firm - ale jestem bardzo wybredny, więc wybieram tylko to, co mnie szczególnie interesuje i mi odpowiada).

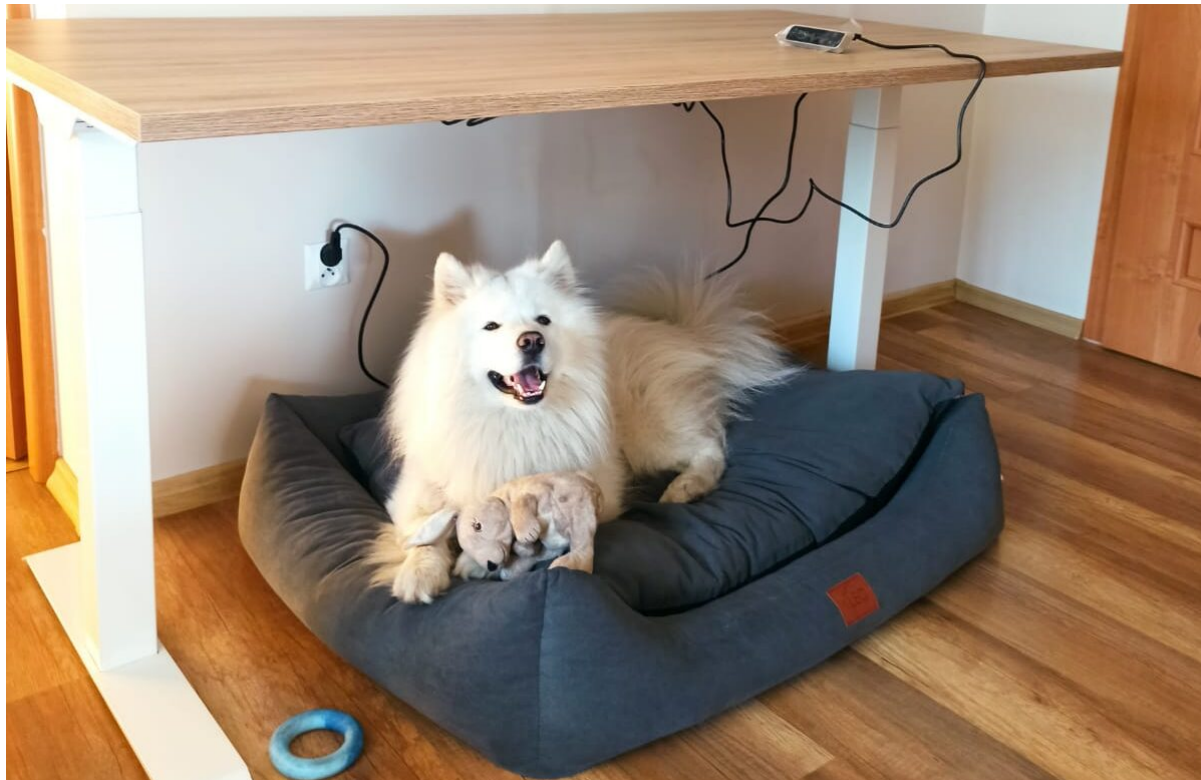
Z klientami musiałem się wtedy rozliczać przez umowy śmieciowe (umowa o zlecenie bądź umowa o dzieło). Ale na szczęście pojawiła się pewna nowość w Polsce czyli serwis [useme.eu](http://useme.eu), który pomagał freelancerom w wystawianiu faktur bez firmy. I to było coś, w co od razu poszedłem 😊

## Jak dbam o siebie, zdrowie i kręgosłup?

Najczęściej freelancer wykonuje pracę siedzącą, przed komputerem. Tak było u mnie i miało to później wpływ na stan mojego zdrowia. Im dłużej siedziałem przed biurkiem, tym stan moich pleców był gorszy. Mimo, że zawsze w ciągu tygodnia starałem się uprawiać sport, a niemalże codziennie wyskakiwać na spacer. A jako osoba wysoka, powyżej 190 cm, mój odcinek lędźwiowy był bardziej narażony na uszkodzenia poprzez długotrwałe siedzenie.

Kręgosłup przez wiele lat jakoś sobie radził. Ale w końcu nadszedł taki moment, że było już blisko pewnych przepuklin na dyskach, a to już bardzo blisko do schorzeń i operacji. W efekcie przez kilka lat musiałem nauczyć się żyć z bólem, który czasami narastał, a innym razem malał. Korzystałem z pomocy różnych fizjoterapeutów, osteopatów czy neurochirurgów. Decydowałem się także na rezonans magnetyczny, wydając własne pieniądze, aby dokładnie przekonać się, jaki jest stan kręgosłupa. **To pozwoliło mi później, z pomocą fizjoterapeutów, ustalić odpowiedni program ćwiczeń.**

I codziennie wykonując te ćwiczenia przez 10-15 minut i nie przesadzając z pracą siedzącą, korzystając też z pracy na stojącą przy biurku zamiast fotela i czasami też siedzenie na piłce. Ale bez przesady. Najczęściej wyglądało to tak, że 1-2h pracy na fotelu na siedzącą, a następnie 15-30 minut pracy na stojąco.

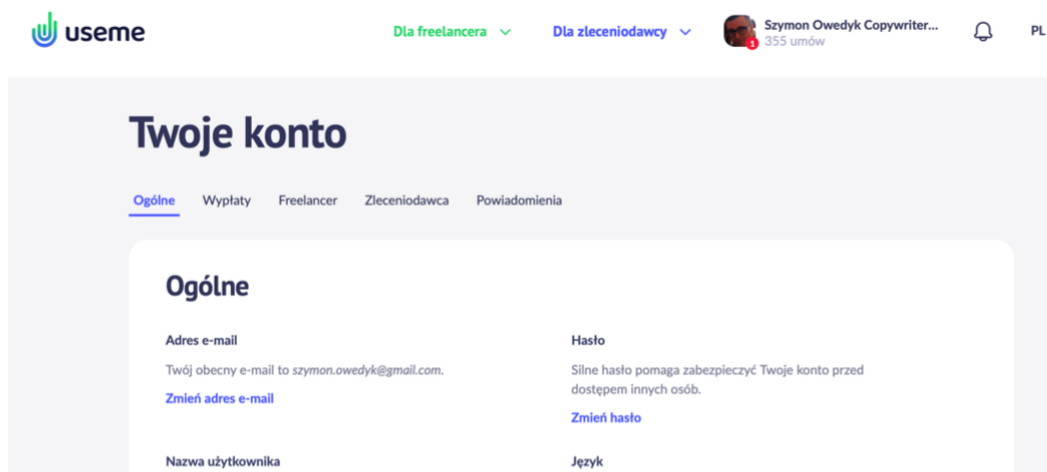


To właśnie takie biurko z elektroniczną regulacją góra, dół. Aktualnie jest ich pełno na rynku, ale ja szczerze **polecam tutaj polską firmę ELZAP** (z kodem rabatowym **"JSR5ELZAP"** uzyskasz **5% zniżki na cały asortyment**). A poza takim biurkiem korzystam jeszcze podczas stania z maty antyzmęczeniowej. Dzięki temu nie stoi się stopami na twardej podłodze, ale na delikatnej macie, która odciąża stawy i kręgosłup. Niby mała zmiana, a też dodatkowo pomaga.

Teraz zajmijmy się tym, jak możesz w tym serwisie Useme prosto i szybko wystawić swoją pierwszą FV dla klienta bądź zawrzeć umowę.

## Jak wystawić FV w Useme?

Musisz zalogować się na swoje konto useme i **uzupełnić** w nim **ogólne ustawienia konta** i **wypłaty**. To wszystko.

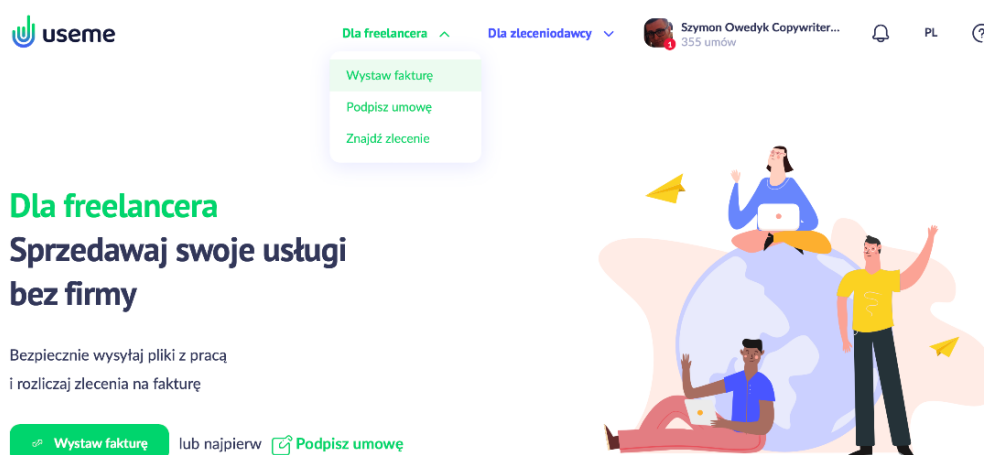


Są 2 sposoby rozliczania swoich prac w serwisie useme...

**Po pierwsze wystawiamy FV za prace, które już wykonaliśmy** (np. za stworzone teksty). **Po drugie dopiero zaczynamy współpracę z pewnym klientem** (nic dla niego jeszcze nie zrobiliśmy) i chcemy się zabezpieczyć poprzez podpisanie umowy.

Najpierw pokażę Ci, jak wystawić FV za prace, które już wykonałeś dla zleceniodawcy (osoby fizycznej bądź firmy).

By wystawić fakturę to klikasz na samej górze w zakładkę **"Wystaw fakturę bez firmy"**.



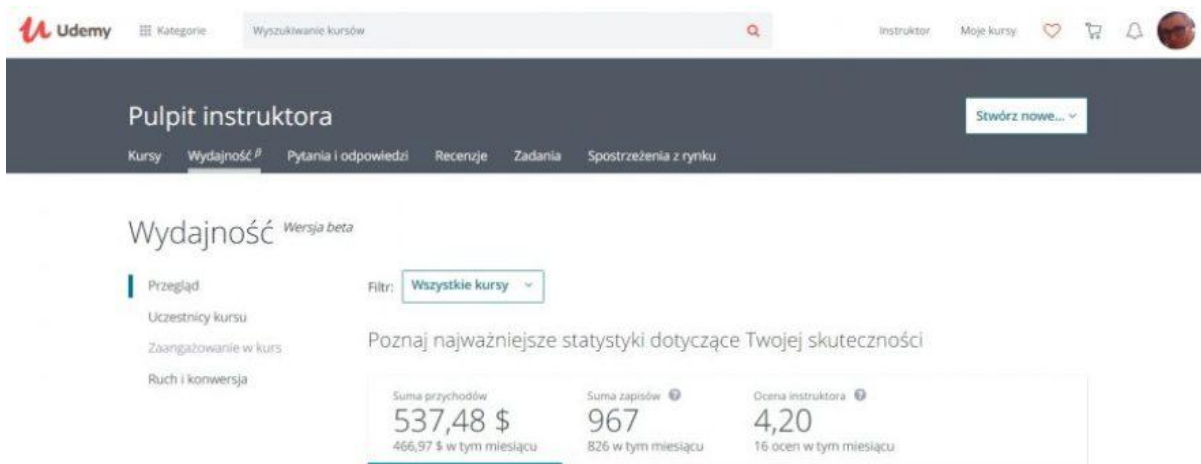
Ten prompt może okazać się pomocny. Ale pamiętaj, że Twoja sytuacja z czasem może się zmienić. **Warto ponownie ocenić swoje aktualne położenie, cele, możliwości i ustalić dalsze plany na przyszłość.** Coś takiego ja staram się ustalać przynajmniej co 6 miesięcy 😊

Ale to nie wszystko. Przygotowałem dla Ciebie coś ekstra. A mianowicie [bazę różnych usług, które możesz realizować jako freelancer](#), z podziałem na poziom, konkretne wymagania i przychody, które możesz uzyskiwać z tego względu.

## 🎯 Rozdział 16: Dochód pasywny - co to takiego?

**Dochód pasywny** czyli nie pracujesz, a pieniądze regularnie spływają Ci na konto. W taki sposób często inni wyobrażają sobie tę metodę zarabiania. Ale tak naprawdę jej definicja jest inna. To praca, która polega na tym, że **tworzymy pewną rzecz** (produkt, ebook, kurs, aplikacja, wtyczka WordPress, strona WWW, blog), **którą później regularnie jesteśmy w stanie sprzedawać bądź na niej zarabiać**. I jeśli wszystko dobrze ustawimy, pewne rzeczy da się zautomatyzować (także marketing), to dany produkt regularnie przynosi nam dochód, a my nie musimy go często aktualizować bądź czynimy to tylko raz na jakiś czas.

**Dla przykładu:** weź pod uwagę moją platformę kursową [Jak Się Rozwijać](#). Posiadamy tam aktualnie ponad 30 kursów online i kilka ebooków. Ale tak naprawdę **zaczynałem od 1 kursu online**, który postanowiłem stworzyć i opublikować na platformie Udemy. Zrobiłem wcześniej research i sprawdziłem, że nie ma tam jeszcze takiego kursu w języku polskim, więc jest szansa, że będzie cieszył się zainteresowaniem. I tak właśnie było. Co to był za kurs? Jego początkowa nazwa to "Ogarnij WordPress i tworzenie stron WWW". Teraz brzmi trochę inaczej, ale tematyka kursu jest ta sama czyli uczy podstaw tworzenia stron w technologii WordPress. I już w pierwszych miesiącach po opublikowaniu tego kursu, przynosił on pewne przychody. Całym marketingiem zajmowała się platforma Udemy. Ja mogłem skupić się na dopieszczeniu tego kursu, dodaniu nowych lekcji, dodatkowych materiałów PDF itd. W pierwszy miesiąc udało się zarobić kilkanaście \$, w kolejnym kilkadziesiąt, a później kilkaset. To była zachęta, aby iść w tym kierunku.



The screenshot shows the Udemy Instructor Dashboard. At the top, there's a navigation bar with the Udemy logo, 'Kategorie', 'Wyszukiwanie kursów', and user icons for 'Instruktor', 'Moje kursy', and a shopping cart. Below this is a dark grey header for 'Pulpit instruktora' with a 'Stwórz nowe...' button. The main content area is titled 'Wydajność' (Performance) with a 'Wersja beta' label. It features a sidebar with 'Przegląd' (Overview) and sub-items: 'Uczestnicy kursu', 'Zaangażowanie w kurs', and 'Ruch i konwersja'. The main area has a 'Filtr: Wszystkie kursy' dropdown and a section titled 'Poznaj najważniejsze statystyki dotyczące Twojej skuteczności' (Get to know the most important statistics about your effectiveness). This section displays three key metrics: 'Suma przychodów' (Total revenue) at 537,48 \$ (466,97 \$ in the last month), 'Suma zapisów' (Total enrollments) at 967 (826 in the last month), and 'Ocena instruktora' (Instructor rating) at 4,20 (16 reviews in the last month).

| Metric            | Value     | Value in last month |
|-------------------|-----------|---------------------|
| Suma przychodów   | 537,48 \$ | 466,97 \$           |
| Suma zapisów      | 967       | 826                 |
| Ocena instruktora | 4,20      | 16 ocen             |

## F. Jak walczyć z wypaleniem zawodowym?



**Wypalenie zawodowe** to coś, co spotyka nie tylko osoby pracujące na etacie, ale również freelancerów.

Czy można się przed tym uchronić?  
Jak nie wypalić się zawodowo?

Może być tak, że czasami ta praca Cię przerasta z jakiegoś powodu, np. otrzymujesz ciągle te same zlecenia;

pracujesz zbyt długo w ciągu dnia itp., rozpraszasz się zbyt dużą ilością różnych projektów; masz pewne problemy zdrowotne czy rodzinne i starasz się to wszystko ze sobą pogodzić. Powodów może być dość sporo, dlatego przekonaj się, jak nie wypalić się zawodowo.

Możliwe, że dzięki temu nawet po wielu latach pracy jako freelancer dalej będziesz odnosić z tego radość, satysfakcję i z uśmiechem na twarzy rozpoczynać i kończyć pracę przed komputerem / telefonem!

*Ja we freelancingu wysiłam się od 2006 roku i czasami miewałem mniejsze i większe wypalenie zawodowe. Ale dalej trwałem w tej pracy, wyciągałem pewne wnioski i z kilkoma z nich chcę się z Tobą podzielić 😊*

1. **Rozwijaj się i realizuj poważniejsze zlecenia.** W ten sposób możesz z czasem ograniczyć pewne zlecenia, które Cię już nudzą, zabierały więcej czasu i były nudniejsze. Stawiaj sobie nowe wyzwania w pracy, a to na pewno da Ci większą motywację i zapewni osiągnięcie nowych sukcesów.
2. **Ignoruj konkurencję i ich niskie stawki.** Skupiaj się na poważniejszych klientach, którzy cenią jakość i chętnie za nią zapłacą. Pamiętaj o tym realizując usługi, ale także wtedy, gdy zamierzasz sprzedawać własne produkty.
3. **Zbuduj dobre relacje z innymi.** Zacznij od własnej rodziny i przyjaciół, ale niech będą to osoby, które nie są dla Ciebie toksyczne, lecz pomagają Ci w dalszym rozwoju i naprawdę warto mieć z nimi kontakt. Następnie buduj dobre relacje z klientami (poprzez kontakt telefoniczny - bezpośrednia rozmowa zawsze pozwala lepiej poznać klienta, jego oczekiwania, zbliżyć się do niego, a zarazem przekonać go do naszej oferty).

Przedmiotem umowy zlecenia może być np. tłumaczenie tekstów, prowadzenie wykładów, sprząatanie pomieszczeń itp.

- Wynagrodzenie: najczęściej ustalane za *godzinę pracy*.
- Płaca minimalna: obowiązuje.
- Warunek wykonania: należy wykazać staranność i terminowość.
- Podatek dochodowy: 12%.
- Koszty uzyskania przychodu: 20%.
- Składki ZUS: obowiązują – co najmniej 9% składki zdrowotnej, a często też pełne ubezpieczenie społeczne.

Nie każdy freelancer może rozliczać się na podstawie umowy zlecenia. Aby było to możliwe, to należy spełnić 1 z poniższych warunków:

- pracujesz na umowę o pracę bądź inną umowę zlecenia z wynagrodzeniem równym lub wyższym od najniższej średniej krajowej i posiadasz status osoby zatrudnionej
- masz poniżej 26 lat i posiadasz status studenta

### Przykład:

Copywriter otrzymuje zlecenie, w ramach którego ma przygotować 5 konkretnych tekstów na blog. W ramach tego zawiera umowę o dzieło.

Ten sam copywriter dla tego samego klienta tworzy research, aby sprawdzić, na które tematy warto przygotować jeszcze materiały na blog. I praca ta jest rozliczana już na podstawie poświęconych godzin pracy. Zajęło mu to 3h. W efekcie copywriter wystawia umowę o zlecenie.

### Ile realnie zarobisz na różnych umowach?

Charakter pracy ma wpływ na to, jaką umowę zawiążesz z klientem. Ale możliwe, że jesteś w stanie negocjować z klientem charakter swojej pracy i zakres działań. Zobacz, jaka może być różnica w wynagrodzeniu na rękę.

| Cecha / Rodzaj umowy                             | Umowa o dzieło z przekazaniem praw autorskich | Umowa o dzieło bez przekazania praw autorskich | Umowa zlecenia |
|--------------------------------------------------|-----------------------------------------------|------------------------------------------------|----------------|
| Wartość umowy                                    | 500 PLN                                       | 500 PLN                                        | 500 PLN        |
| Zwolnienie z podatku (koszt uzyskania przychodu) | 250 PLN                                       | 100 PLN                                        | 100 PLN        |
| Podatek (12%)                                    | 30 PLN                                        | 48 PLN                                         | 48 PLN         |
| Składki ZUS                                      | 0 PLN                                         | 0 PLN                                          | 45 PLN         |
| Wypłata na rękę (netto)                          | 480 PLN                                       | 452 PLN                                        | 407 PLN        |